CRÉDIT ACTION

Optimisation de votre cote de crédit

CONSEILLERS FINANCIERS

Vos clients veulent financer, vendre ou acheter une entreprise? *Leur crédit doit être prêt avant eux.*

Action Solution Crédit Commerciale prépare le dossier de crédit de l'entreprise et de ses dirigeants, pour que vos transactions avancent sans accroc.

10 000 +
entreprises changeront de mains au Québec d'ici un an

42 %
des cédants n'ont pas de plan de relève

≈ 5 ans
pour réussir un transfert d'entreprise

RÉFÉREZ-NOUS VOTRE CLIENT QUAND…

- Il veut emprunter
- Il achète une entreprise
- Il prépare sa relève
- Un prêteur a dit non
- Une balance de vente est prévue
- Il démarre une nouvelle société

3 QUESTIONS POUR OUVRIR LA DISCUSSION

« Avez-vous déjà vu le dossier de crédit de votre entreprise? »

« Prévoyez-vous emprunter, vendre ou acheter d'ici deux ans? »

« Un prêteur ou un fournisseur vous a-t-il déjà dit non? »

COMMENT ÇA FONCTIONNE

1. Vous nous présentez votre client
2. Rencontre de départ
3. Analyse en 20 points
4. Corrections et suivi
5. Dossier prêt pour le financement

Référez un client entrepreneur

32 ans d'expérience · Partenaire Equifax Canada

514-825-6601
creditaction.ca · info@creditaction.ca